

Comunicato stampa

Milano, 14 novembre 2024

FININT PRIVATE BANK PRESENTA “THE LIGHTHOUSE”, IL NUOVO UFFICIO STUDI SPECIALIZZATO NEL SETTORE DEL FIXED INCOME

- *La nuova piattaforma nasce con l’obiettivo di accompagnare le scelte di investimento dei clienti aiutandoli ad orientarsi in uno scenario sempre più complesso e in rapido cambiamento*
- *Presentato il primo report dal titolo “Il fixed income è tornato, ed è qui per restare”: un’analisi sui motivi per i quali il ritorno di interesse sull’asset class del fixed income, poco considerata da molte categorie di investitori negli ultimi 15 anni, ha ottime chances di continuare e crescere*

Milano, 14 novembre 2024 - È stato **presentato** oggi **“The Lighthouse”**, il nuovo ufficio studi di **Finint Private Bank**, banca specializzata nei servizi di private banking e wealth management e parte del Gruppo Banca Finint. The Lighthouse è una piattaforma che punta a creare un **polo di analisi e ricerca sugli scenari economici e di mercato** coprendo tutte le asset class **con un focus particolare sul segmento liquido del Fixed-Income**, con l’obiettivo di aiutare i clienti a orientarsi in uno scenario sempre più articolato e in continua evoluzione.

The Lighthouse è nato per **favorire il dialogo strategico con i clienti istituzionali e privati** e diventare uno **strumento agile e indipendente a supporto delle decisioni di investimento**, offrendo un punto di vista inedito e concreto e contenuti tailor-made sviluppati in risposta alle specifiche esigenze dei clienti.

I **filoni di approfondimento e di indagine** su cui il nuovo Ufficio Studi ([The Lighthouse – Ufficio Studi di FININT Private Bank](#)) si focalizzeranno soprattutto su tematiche legate a strategie ed opportunità di investimento nell’asset class obbligazionaria. In particolare, verranno prodotti market updates e insight quotidiani e periodici, oltre ad approfondimenti con cadenza trimestrale.

The Lighthouse è parte della Direzione Clientela Istituzionale di Finint Private Bank, una divisione dedicata a fornire servizi altamente specialistici di advisory e accesso sul mercato obbligazionario, e si avvale di un **team di esperti composto da professionisti dedicati con competenze tecniche avanzate** in grado di tradurre informazioni complesse in linguaggi chiari e immediati. L’Ufficio Studi è integrato e coadiuvato dalle divisioni operative che seguono la clientela istituzionale e l’attività di wealth management della banca per consentire la massima vicinanza con le tematiche più rilevanti per clienti e controparti.

All’Ufficio Studi Finint Private Bank si affianca la **sala operativa** che permette un accesso diretto ed efficiente al mercato internazionale dei capitali, mettendo a disposizione dei propri clienti, degli investitori corporate e istituzionali un ulteriore servizio a valore aggiunto che, grazie alla sua reattività, consente un’ottima capacità di verifica dei migliori prezzi disponibili con l’obiettivo di garantire un’esecuzione in acquisto o di vendita molto competitiva.

La presentazione di The Lighthouse si è svolta oggi a Milano presso la sede di Finint Private Bank in Corso Monforte alla presenza di **Lucio Izzi**, Amministratore Delegato del Gruppo Banca Finint, **Paolo Tenderini**, Amministratore Delegato di Finint Private Bank, e **Jacopo Ceccatelli**, Responsabile della Direzione Clientela Istituzionale di Finint Private Bank.

Nell'occasione è stato inoltre presentato il **primo report di The Lighthouse dal titolo "Il fixed income è tornato, ed è qui per restare"** nel quale si evidenzia che il movimento a rialzo delle principali curve di rendimento ha motivazioni più strutturali che congiunturali, il che consente di concludere che l'asset class obbligazionaria, dopo molti anni di scarsa attenzione, è tornata stabilmente ad essere al centro degli interessi degli investitori.

Paolo Tenderini, Amministratore Delegato di Finint Private Bank, ha commentato: *"In un contesto economico in cui l'andamento dei tassi di interesse ha sostenuto una forte crescita nel segmento liquido del Fixed Income, vogliamo rafforzare l'attuale posizionamento di Finint Private Bank con l'ambizione di diventare l'"House of Choice" in Italia in questo settore. Il nuovo Ufficio Studi sarà dunque uno strumento che ci permetterà di raggiungere questo obiettivo grazie a un servizio di qualità. The Lighthouse, inoltre, vuole essere una piattaforma al servizio dei nostri clienti e dei nostri professionisti, dando piena espressione alle competenze di Finint Private Bank che vuole diventare sempre più un motore di sviluppo per l'intero Gruppo grazie al suo modello unico basato sulla consulenza evoluta e alla sua capacità di far leva sulle sinergie di relazione e prodotto".*

Jacopo Ceccatelli, Responsabile della Direzione Clientela Istituzionale di Finint Private Bank, ha aggiunto: *"Con The Lighthouse vogliamo mettere a disposizione della nostra clientela, sia istituzionale che retail, un nuovo servizio ad alto valore aggiunto attraverso la produzione di analisi e report che si caratterizzano per offrire view di mercato indipendenti, aggiornate sulle continue evoluzioni degli scenari finanziari e utili alla formulazione di un punto di vista informato. Grazie alla combinazione di skill trasversali che caratterizzano il team di lavoro e a un approccio analitico e real time puntiamo a offrire contributi costruiti in modo sartoriale sulle esigenze dei nostri clienti per guidarli in scenari di mercato sempre mutevoli, accompagnandoli nelle loro scelte di investimento".*

FININT PRIVATE BANK

Finint Private Bank è un istituto attivo nel settore del private banking forte di un modello che rappresenta un unicum in Italia e centrato sulla consulenza evoluta. L'ingresso nel Gruppo Banca Finint nel 2022 ne ha completato l'offerta rafforzandone la capacità di diventare il punto di riferimento per imprenditoria e clientela privata, che possono così operare in logica one-stop-shop, accedendo a soluzioni e opportunità offerte attraverso una rete di consulenti su tutto il territorio nazionale e una piattaforma di advisory destinata ai patrimoni personali. Finint Private Bank offre l'intera gamma dei servizi di private banking: gestioni patrimoniali, wealth management, prodotti assicurativi, Oicr in logica di piattaforma guidata, servizi di negoziazione, crediti lombard, oltre ai tradizionali servizi bancari, anche online e, a seguito dell'acquisizione di due rami d'azienda di Unica Sim, propone consulenza in materia di investimenti e attività di collocamento e di negoziazione alla clientela istituzionale. La specificità di Finint Private Bank è il modello di consulenza evoluta e le sinergie che può attivare con il Gruppo Banca Finint, che fa delle PMI e Mid-Cap il proprio core business attraverso soluzioni che guardano al debito e all'equity privato, potendo servire l'imprenditore in modo più coordinato fra patrimonio personale e mercati privati. Alcuni numeri: 190 financial advisor presenti su 62 uffici territoriali di cui 3 filiali a Milano, Roma e Torino, 42% degli AUM gestiti attraverso il modello di consulenza evoluta.